



NIXEDONIA

Помагаме на адвокатите
да процъфтяват
в ерата на AI



ДИГИТАЛНИ ПРОДУКТИ

Презентации	€24.99
Наръчници	€49.99
Видео лекции	€99.99
Пълен тематичен пакет	€149.99

24 практически теми на над 50 езика,
съобразени с вашата практика, индустрия
и сектор. Знанията при поискване за адвокати
тогава и там, където имат нужда от тях.

Точното знание. Точното време. Точната цена.



OPENING DOORS BY NIXEDONIA €720 на месец

Управляваме целия процес от търсене на
потенциални клиенти и идентифициране на
вземащите решения до създаване на контакт,
като осигуряваме минимум 1–2 срещи
седмично с квалифицирани потенциални клиенти.

Включва седмична 30-минутна консултация.

Единственото, което трябва да правите:
да изграждате отношения и да печелите мандати.



ГРУПОВО ОБУЧЕНИЕ ПО БИЗНЕС РАЗВИТИЕ

Онлайн €480/час • На място €720/час

Интерактивно обучение, базирано на нашата
24-тематична учебна програма за групи до около
12 адвокати.

Развиваме практически умения за бизнес развитие във
вашия екип: търсене на потенциални клиенти, изграждане
на отношения, кръстосани продажби, представяне и
печелене на нови мандати.

По-силна компетентност. Повече възможности. Повече победи.



БИБЛИОТЕКА ЗА БИЗНЕС РАЗВИТИЕ NIXEDONIA

Достъп за цялата кантора • От €2,000

Постоянна колекция от презентации, наръчници
и видео лекции по всички 24 теми.

Един ресурс за бизнес развитие при нужда,
който адвокатите могат да използват
отново и отново.

За приблизителната цена на един висок клас лаптоп
получавате трайна сила за бизнес развитие за цялата фирма.



БЕЗПЛАТНА СЕСИЯ

Търсене на нови клиенти
в правния сектор
в ерата на AI • БЕЗПЛАТНО

Безплатна едночасова онлайн сесия, в която
исследваме как адвокатите могат да съчетават
модерни техники за бизнес развитие с AI, за да
идентифицират потенциални клиенти, да достигат
до вземащите решения и да осигурят повече срещи.

Практически идеи, които адвокатите могат
да приложат веднага, за да генерират нови мандати.



ИНДИВИДУАЛЕН КОУЧИНГ ПО ПРОДАЖБИ ЗА АДВОКАТИ €240 на час

Едно-на-едно коучинг за адвокати и партньори
с фокус върху търсене на потенциални клиенти,
изграждане на отношения, представяне и
превръщане на възможности в нови поръчки.

Персонализирана подкрепа, която помага
на адвокатите да изграждат увереност и да
печелят повече бизнес.

N
4M
СЪОБЩЕНИЯ
↓
СРЕЩИ
↓
МАНДАТИ
↓
ПАРИ



John James McVeigh
Основател и главен треньор

+44-7534-729-009
+420-776-782-688
jjmcveigh@nixedonia.net
www.nixedonia.net

