



NIXEDONIA

Aiutiamo gli avvocati a crescere nell'era dell'AI



FORMAZIONE DI GRUPPO PER LO SVILUPPO COMMERCIALE

Distanza €480/ora • In presenza €720/ora

Formazione interattiva basata sul nostro curriculum in 24 aree tematiche per gruppi fino a ~12 avvocati. Sviluppa competenze pratiche di sviluppo commerciale nel tuo team: prospecting, costruzione di relazioni, cross-selling, presentazioni efficaci e acquisizione di nuovi incarichi.

Competenze più solide. Più opportunità. Più successi.



PRODOTTI DIGITALI

Presentazioni	€24.99
Manuali	€49.99
Videolezioni	€99.99
Pacchetto completo tematico	€149.99

24 argomenti pratici in oltre 50 lingue, adattabili alla tua area di pratica, ai settori e ai clienti. Conoscenze on-demand per avvocati, quando e dove ne hanno bisogno.

Le conoscenze giuste. Al momento giusto. Al prezzo giusto.



APRIAMO LE PORTE CON NIXEDONIA

€720 al mese

Gestiamo il ciclo di sviluppo commerciale: ricerca e identificazione di prospettive e decisori, attività di outreach e ottenimento di un minimo di 1-2 incontri qualificati a settimana. Include una consulenza strategica di 30 minuti a settimana.

Tu ti concentri su ciò che sai fare meglio: costruire relazioni e vincere incarichi.



LA BIBLIOTECA NIXEDONIA PER LO SVILUPPO COMMERCIALE DEGLI STUDI LEGALI

Accesso per l'intero studio • Da €2,000

6

La tua collezione permanente di presentazioni, manuali e videolezioni su tutti i 24 argomenti. Una risorsa sempre disponibile per lo sviluppo commerciale del tuo studio, oggi e domani.

Un investimento una tantum che genera una capacità di sviluppo commerciale duratura nel tuo studio.



SESSIONE INTRODUTTIVA GRATUITA

Acquisizione di nuovi clienti nell'era dell'AI • GRATUITA

1

Una sessione online di un'ora in cui esploriamo come gli avvocati possono combinare tecniche moderne di sviluppo commerciale con l'AI per identificare prospettive, raggiungere decisori e ottenere più incontri.

Idee pratiche che puoi applicare subito per ottenere nuovi incarichi.



COACHING INDIVIDUALE PER LO SVILUPPO COMMERCIALE

€240 all'ora (online)

3

Coaching one-to-one per avvocati e partner, focalizzato su prospecting, costruzione di relazioni, cross-selling e trasformazione delle opportunità in nuovi incarichi.

Supporto personalizzato che trasforma gli avvocati in generatori di incarichi sicuri.



MESSAGGI
↓
INCONTRI
↓
INCARICHI
↓
FATTURATO



John James McVeigh
Fondatore e Lead Trainer

+44-7534-729-009
+420-776-782-688
jjmcveigh@nixedonia.net
www.nixedonia.net

