



INGYENES ONLINE BEMUTATÓ ÓRA

Legal New Client Hunting
a mesterséges intelligencia korában • INGYENES

1 Ingyenes, egyórás online bemutató óra, amelyen bemutatjuk, hogyan kombinálhatják az ügyvédek a modern üzletfejlesztési technikákat a mesterséges intelligenciával a potenciális ügyfelek azonosítására, a döntéshozók elérésére és több találkozó egyeztetésére.

Gyakorlati ötletek, amelyeket az ügyvédek azonnal alkalmazhatnak új megbízások szerzésére.



EGYÉNI LEGAL SALES COACHING €240 óránként

3 Egyéni coaching ügyvédek és partnerek számára a felkutatásra, kapcsolatépítésre, üzletfejlesztésre, prezentálásra és üzleti lehetőségek megragadására összpontosítva.

Személyre szabott támogatás, amely magabiztos szerzőnyerőkké teszi az ügyvédeket.



CSOPORTOS ÜZLETFEJLESZTÉSI TRÉNING

Online €240/óra • Személyesen €360/óra

Interaktív képzés 24 témakört lefedő tantervünkben 12 főig terjedő csoportok számára.

Gyakorlati üzletfejlesztési készségek fejlesztése a csapatban: felkutatás, kapcsolatépítés, keresztértékesítés, prezentálás és új megbízások elnyerése.

Erősebb képességek. Több lehetőség. Több siker.

4



ÜZENETEK
↓
TALÁLKOZÓK
↓
MEGBÍZÁSOK
↓
PÉNZ



A NIXEDONIA ÜZLETFEJLESZTÉSI KÖNYVTÁRA

Irodaszintű hozzáférés • Már €2,000-tól

6 Vállalata állandó gyűjteménye prezentációkból, kézikönyvekből és videó előadásokból mind a 24 témában.

Igény szerinti kereskedelmi üzletfejlesztési forrás, amit ügyvédek újra felhasználhatnak.

Egy prémium laptop ára hosszú távon tartós üzletfejlesztési képességet biztosít az Ön cégének.

NIXEDONIA

Segítünk az ügyvédeknek sikeresen érvényesülni az AI korában



DIGITÁLIS TERMÉKEK

Prezentációk	€24.99
Kézikönyvek	€49.99
Videó előadások	€99.99
Teljes témacsomag	€149.99
Teljes könyvtár	€1,999.99

2

24 gyakorlati üzletfejlesztési téma 50+ nyelven, gyakorlati területekre, iparágakra és szektorokra szabva. Igény szerinti tudás ügyvédek számára, amikor és ahol szükségük van rá.

Megfelelő tudás. Megfelelő időben. Megfelelő áron.



OPENING DOORS BY NIXEDONIA €480 havonta

5

Teljes körűen kezeljük az üzletfejlesztési ciklust: kutatás és potenciális ügyfelek azonosítása, kapcsolatfelvétel, legalább heti 1-2 minősített találkozó biztosítása.

Heti 30 perces konzultációt is tartalmaz.

Arra fókuszál, amit Ön a legjobban tud: kapcsolatok építése és megbízások elnyerése.



John James McVeigh
Alapító és vezető tréner

+44-7534-729-009

+420-776-782-688

jjmcveigh@nixedonia.net

www.nixedonia.net



Foglaljon 20 perces beszélgetést JJ-vel



www.nixedonia.net/hungary

