



NIXEDONIA

Aider les avocats à prospérer à l'ère de l'IA



FORMATION EN DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL POUR GROUPES

En ligne 480 €/heure • En présentiel 720 €/heure

Formation interactive sur notre programme de 24 sujets pour des groupes jusqu'à ~12 avocats.

Développez des compétences concrètes en développement commercial au sein de votre équipe : prospection, relations, vente croisée, argumentaire et obtention de nouveaux mandats.

4

Des compétences plus solides. Plus d'opportunités. Plus de victoires.



PRODUITS NUMÉRIQUES

Présentations	24,99 €
Manuels	49,99 €
Conférences vidéo	99,99 €
Pack thématique complet	149,99 €

2

24 sujets de développement commercial pratiques disponibles dans plus de 50 langues, adaptés à vos domaines de pratique, secteurs et marchés. Accès à la demande aux connaissances dont les avocats ont besoin, quand et où ils en ont besoin.

Le bon savoir. Au bon moment. Au bon prix.



OPENING DOORS BY NIXEDONIA

720 € par mois

5

Nous gérons le cycle de développement commercial : recherche et identification de prospects et de décideurs à contacter, avec un minimum de 1 à 2 réunions qualifiées par semaine. Inclut une consultation hebdomadaire de 30 minutes.

Vous vous concentrez sur ce que vous faites mieux : bâtir des relations et gagner des mandats.



LA BIBLIOTHÈQUE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL JURIDIQUE NIXEDONIA

Accès pour tout le cabinet • À partir de 2 000 €

6

La collection permanente de présentations, manuels et conférences vidéo pédagogiques sur l'ensemble de nos 24 sujets.

Une ressource de développement commercial à la demande que vos avocats peuvent utiliser encore et encore.

Pour le coût approximatif d'un ordinateur portable haut de gamme, vous créez une capacité durable en développement commercial dans tout le cabinet.



SESSION COMPLÉMENTAIRE

Prospection de nouveaux clients pour les cabinets d'avocats à l'ère de l'IA • GRATUITE

1

Une session en ligne d'une heure pour découvrir comment les avocats peuvent combiner les techniques modernes de développement commercial avec l'IA afin d'identifier des prospects, influencer les décideurs et obtenir davantage de réunions.

Des idées pratiques que vous pouvez appliquer dès maintenant pour générer de nouveaux mandats.



COACHING INDIVIDUEL EN DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

240 € par heure

3

Coaching individuel pour avocats et associés, axé sur la prospection, le développement de relations, l'argumentaire et la transformation d'opportunités en nouvelles affaires.

Un accompagnement personnalisé qui aide les avocats à devenir des apporteurs d'affaires sûrs d'eux.

N
4M

MESSAGES
▼
RÉUNIONS
▼
MANDATS
▼
VALEUR



John James McVeigh

Fondateur & formateur

+44-7534-729-009

+420-776-782-688

jjmcveigh@nixedonia.net

www.nixedonia.net

Réservez un échange de 20 minutes avec JJ



www.nixedonia.net/france

