



NIXEDONIA

Ayudamos a los abogados a prosperar en la era de la IA



FORMACIÓN EN DESARROLLO DE NEGOCIO PARA EQUIPOS

Online 480 €/hora • Presencial 720 €/hora

4

Formación interactiva basada en nuestro plan de 24 temas, para grupos de hasta ~12 abogados.

Desarrolla habilidades prácticas de BD en tu equipo: prospección, relaciones, venta cruzada, presentación de propuestas y obtención de mandatos.

Más capacidad. Más oportunidades. Más victorias.



PRODUCTOS DIGITALES

2

Presentaciones	24,99 €
Manuales	49,99 €
Videolecciones	99,99 €
Pack de Temas Completo	149,99 €

24 temas prácticos de BD en más de 50 idiomas, adaptados a tus áreas de práctica, sectores y mercados. Conocimiento bajo demanda para abogados, cuando y donde lo necesiten.

El conocimiento correcto. En el momento correcto. Al precio correcto.



APERTURA DE PUERTAS POR NIXEDONIA

720 € al mes

5

Gestionamos el ciclo completo de BD: investigación e identificación de prospectos y decisores para dirigir el alcance, entregando un mínimo de 1-2 reuniones cualificadas por semana. Incluye una consulta semanal de 30 minutos.

Tú te centras en lo que solo tú puedes hacer: construir relaciones y ganar mandatos.



LA BIBLIOTECA DE DESARROLLO DE NEGOCIO LEGAL DE NIXEDONIA

Acceso en toda la firma • Desde 2.000 €

6

La colección permanente de presentaciones, manuales y videolecciones de tu firma, organizada en los 24 temas completos.

Un recurso comercial bajo demanda que tus abogados pueden usar una y otra vez.

Por aproximadamente el coste de un portátil de gama alta, creas una capacidad de BD duradera para toda tu firma.



SESIÓN GRATUITA

Búsqueda de Nuevos Clientes
Legales en la Era de la IA • GRATIS

1

Una sesión online gratuita de una hora en la que exploramos cómo los abogados pueden combinar técnicas modernas de desarrollo de negocio con IA para identificar prospectos, llegar a decisores y conseguir más reuniones seguras.

Ideas prácticas que puedes aplicar de inmediato para generar nuevos mandatos.



COACHING INDIVIDUAL EN VENTAS LEGALES

240 € por hora

3

Coaching uno a uno para abogados y socios, centrado en prospección, desarrollo de relaciones, presentación de propuestas y conversión de oportunidades en nuevo negocio.

Apoyo personalizado que convierte a los abogados individuales en generadores de confianza.



John James McVeigh

Fundador y Director de Formación

+44-7534-729-009

+420-776-782-688

jjmcveigh@nixedonia.net

www.nixedonia.net

