



NIXEDONIA

Ajudando advogados a prosperar na era da IA



SESSÃO CORTESIA

Caça de novos clientes jurídicos na era da IA • **GRÁTIS**

- 1** Uma sessão online gratuita de uma hora para explorar como advogados podem combinar técnicas modernas de desenvolvimento de negócios com IA para identificar prospectos, influenciar decisores e garantir mais reuniões.

Ideias práticas que você pode aplicar imediatamente para gerar novos mandatos.



TREINAMENTO EM DESENVOLVIMENTO DE NEGÓCIOS PARA GRUPOS

Online €240/hora • Presencial €360/hora

Treinamento interativo baseado em nosso currículo com 24 temas para grupos de até ~12 advogados. Desenvolva habilidades práticas de BD em toda a sua equipe: prospecção, relacionamento, venda cruzada, apresentação e conquista de novos mandatos.

Mais habilidade. Mais oportunidades. Mais vitórias.



PRODUTOS DIGITAIS

	Apresentações	€24.99
	Guias	€49.99
	Videoaulas	€99.99
	Pacote de temas completo	€149.99

24 temas práticos de BD em mais de 50 idiomas, adaptáveis à sua área de atuação, setor e região. Conhecimento sob demanda para advogados, onde e quando precisarem.

Conhecimento certo. Hora certa. Preço certo.

N 4M

MENSAGENS

REUNIÕES

MANDATOS

DINHEIRO



COACHING INDIVIDUAL EM DESENVOLVIMENTO DE NEGÓCIOS JURÍDICOS

€180 por hora

- 3** Coaching individual de uma hora para advogados e sócios, focado em prospecção, desenvolvimento de relacionamentos, venda cruzada, apresentação e conversão de oportunidades em novos negócios.

Apoio personalizado que transforma advogados em geradores de mandatos confiantes.



BIBLIOTECA DE DESENVOLVIMENTO DE NEGÓCIOS JURÍDICOS DA NIXEDONIA

Acesso para todo o escritório • A partir de €2,000

6

Sua coleção permanente de apresentações, guias e videoaulas abrangendo os 24 temas. Um recurso comercial sob demanda que seus advogados podem usar repetidamente.

Por aproximadamente o custo de um notebook de alto desempenho, você cria uma capacidade de BD duradoura em todo o seu escritório.



ABERTURA DE PORTAS POR NIXEDONIA

€480 por mês

- 5** Gerenciamos o ciclo de BD: pesquisa e identificação de prospectos e decisores para ações de abordagem, entregando no mínimo 1-2 reuniões qualificadas por semana. Inclui uma consulta semanal de 30 minutos.

Você foca no que só você pode fazer: construir relacionamentos e ganhar mandatos.



John James McVeigh
Fundador & Treinador Principal

+44-7534-729-009
+420-776-782-688
jjimcveigh@nixedonia.net
www.nixedonia.net/brazil

Agende um bate-papo de 20 minutos com JJ



www.nixedonia.net/brazil

