



NIXEDONIA

**Wir bringen Anwälte
in der KI-Ära zum Erfolg**



GRUPPEN-BUSINESS-DEVELOPMENT-TRAINING

Online €480/Stunde • Vor Ort €720/Stunde

Interaktives Training basierend auf unserem 24-Themen-Curriculum für Gruppen von bis zu ~12 Anwälten.

Entwickeln Sie praxisnahe BD-Fähigkeiten in Ihrem Team:
Neukundenaquise, Beziehungen aufbauen, Cross-Selling,
Pitches und das Gewinnen neuer Mandate.

Stärkere Kompetenz. Mehr Chancen. Mehr Erfolge.

4



KOSTENLOSE ONLINE-SESSION

**Legal New Client Hunting
in der KI-Ära • KOSTENFREI**

1

Eine kostenlose einstündige Online-Session, in der wir zeigen, wie Anwälte moderne Business-Development-Techniken mit KI kombinieren können, um potenzielle Mandanten zu identifizieren, Entscheidungsträger zu erreichen und mehr Gesprächstermine zu vereinbaren.

**Praxisnahe Ideen, die Sie sofort nutzen können,
um neue Mandate zu generieren.**



INDIVIDUELLES LEGAL SALES COACHING

€240 pro Stunde

3

Eins-zu-eins-Coaching für Anwälte und Partner –
fokussiert auf Neukundenaquise, Beziehungsaufbau,
Business Development, Pitches und die
Umwandlung von Chancen in Mandate.

**Individuelle Unterstützung, die Sie in
selbstbewusste Mandatsgewinner verwandelt.**



DIE NIXEDONIA LEGAL BUSINESS-DEVELOPMENT-BIBLIOTHEK

Kanzleiweiter Zugriff • Ab €2.000

6

Ihre dauerhafte Sammlung von Präsentationen,
Handbüchern und Video-Vorlesungen zu allen 24 Themen.

Eine On-Demand-Ressource zur kommerziellen
Weiterentwicklung Ihrer Anwälte – immer wieder nutzbar.

**Für den Preis eines High-End-Laptops schaffen Sie
eine nachhaltige BD-Kompetenz in Ihrer gesamten Kanzlei.**



DIGITALE PRODUKTE

2

Präsentationen	€24,99
Handbücher	€49,99
Video-Vorlesungen	€99,99
Komplettes Themen-Bundle	€149,99
Gesamte Bibliothek	€1.999,99

24 praxisnahe BD-Themen in über 50 Sprachen,
maßgeschneidert für Ihre Praxisbereiche, Branchen
und Sektoren. On-Demand-Wissen für Anwälte –
genau dann und dort, wo Sie es brauchen.

**Das richtige Wissen. Zum richtigen Zeitpunkt.
Zum richtigen Preis.**



OPENING DOORS BY NIXEDONIA

€720 pro Monat

5

Wir übernehmen den gesamten BD-Zyklus: Recherche
und Identifizierung von Prospects & Entscheidern,
direkte Ansprache und Sicherstellung von mindestens
1–2 qualifizierten Meetings pro Woche.
Inklusive wöchentlicher 30-minütiger Beratung.

**Sie konzentrieren sich auf das, was Sie am besten
können: Beziehungen aufbauen und Mandate gewinnen.**



John James McVeigh
Founder & Head Trainer

+44-7534-729-009
+420-776-782-688
jjmcveigh@nixedonia.net
www.nixedonia.net

Buchen Sie einen 20-Minuten-Call mit JJ



Erfahren Sie mehr über uns



www.nixedonia.net/austria

