



NIXEDONIA

Ajudamos os advogados a prosperar na era da IA



SESSÃO CORTESIA

Captação de Novos Clientes na Era da IA • **GRATUITA**

- 1** Uma sessão online gratuita de uma hora onde exploramos como os advogados podem combinar técnicas modernas de desenvolvimento de negócio com IA para identificar potenciais clientes, chegar a decisores e garantir mais reuniões.

Ideias práticas que os advogados podem aplicar de imediato para gerar novos mandatos.



COACHING INDIVIDUAL DE VENDAS PARA ADVOGADOS

€240/hora

- 3** Coaching individual para advogados e sócios, focado em prospeção, construção de relações, pitching e conversão de oportunidades em novos negócios.

Apoio personalizado que transforma advogados em originadores de negócio confiantes.



FORMAÇÃO EM DESENVOLVIMENTO DE NEGÓCIO PARA EQUIPAS

Online €480/hora • Presencial €720/hora

Formação interativa baseada no nosso currículo com 24 temas para grupos até ~12 advogados.

Desenvolva competências práticas de desenvolvimento de negócio na sua equipa: prospeção, construção de relações, cross-selling, pitching e conquista de novos mandatos.

Mais capacidade. Mais oportunidades. Mais conquistas.

4

N
4M

MENSAGENS

REUNIÕES

MANDATOS

RECEITA



BIBLIOTECA DE DESENVOLVIMENTO DE NEGÓCIO NIXEDONIA

Acesso para todo o escritório • Desde €2,000

6

Coleção permanente de apresentações, guias e aulas em vídeo sobre todos os 24 temas.

Um recurso de desenvolvimento de negócio comercial sob demanda que os advogados podem usar uma e outra vez.

Pelo custo aproximado de um portátil de alta performance, cria capacidade de desenvolvimento de negócio duradoura em todo o seu escritório.



PRODUTOS DIGITAIS

Apresentações	€24.99
Guias	€49.99
Aulas em Vídeo	€99.99
Pacote de Tema Completo	€149.99

2

24 temas práticos de desenvolvimento de negócio em mais de 50 idiomas, adaptados à sua prática, indústria e setor. Conhecimento de qualidade, disponível quando e onde os advogados precisam.

Conhecimento certo. Momento certo. Preço certo.



OPENING DOORS BY NIXEDONIA

€720/mês

5

Gerimos o ciclo de desenvolvimento de negócio desde a investigação e identificação de potenciais clientes e decisores até ao contacto direto, entregando um mínimo de 1~2 reuniões qualificadas por semana.

Inclui uma consulta semanal de 30 minutos.

Focamo-nos no que só você pode fazer: construir relações e conquistar mandatos.



John James McVeigh
Fundador & Principal Trainer

+44-7534-729-009
+420-776-782-688
jjmcveigh@nixedonia.net
www.nixedonia.net

Agende um Chat de 20 Minutos com JJ



www.nixedonia.net/portugal

