



NIXEDONIA

Aider les avocats à prospérer à l'ère de l'IA



FORMATION EN DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL POUR GROUPES

En ligne €480/heure • En présentiel €720/heure

Formation interactive basée sur notre programme en 24 thèmes pour des groupes de 10 à 12 avocats maximum. Développez des compétences commerciales concrètes dans votre équipe : prospection, relations, vente croisée, argumentaire et obtention de nouveaux mandats.

De meilleures compétences. Plus d'opportunités. Plus de victoires.

4



SÉANCE OFFERTE

Chasse de nouveaux clients juridiques à l'ère de l'IA • GRATUIT

1

Une séance en ligne gratuite d'une heure pour explorer comment les avocats peuvent combiner des techniques modernes de développement commercial avec l'IA afin d'identifier des prospects, atteindre les décideurs et décrocher davantage de rendez-vous.

Des idées concrètes que vos avocats peuvent appliquer immédiatement pour obtenir de nouveaux mandats.



COACHING INDIVIDUEL EN DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL JURIDIQUE

€240 par heure

3

Coaching individuel d'une heure pour les avocats et associés axé sur la prospection, le développement des relations, l'argumentaire et la transformation des opportunités en nouveaux mandats.

Un accompagnement personnalisé qui aide vos avocats à devenir des générateurs de mandats en toute confiance.

N 4M

MESSAGES
↓
RENDEZ-VOUS
↓
MANDATS
↓
ARGENT



LA BIBLIOTHÈQUE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL JURIDIQUE NIXEDONIA

Accès pour tout le cabinet • À partir de 2 000 €

6

Votre collection permanente de présentations, guides pratiques et vidéos couvrant tous les 24 thèmes. Une ressource commerciale à la demande que vos avocats peuvent utiliser encore et encore.

Pour un coût approximatif de celui d'un ordinateur haut de gamme, vous créez des compétences commerciales durables dans tout votre cabinet.



PRODUITS NUMÉRIQUES

Présentations	€24,99
Guides pratiques	€49,99
Vidéos de formation	€99,99
Pack thématique complet	€149,99

2

24 thèmes pratiques dans plus de 50 langues, adaptables à vos domaines de pratique, secteurs et zones géographiques. Conçus pour les avocats, quand et où ils en ont besoin.

Les bonnes connaissances. Au bon moment. Au bon prix.



OUVERTURE DE PORTES PAR NIXEDONIA

€720 par mois

5

Nous gérons votre développement commercial : recherche et identification de prospects et décideurs pour organiser 1 à 2 réunions qualifiées par semaine. Inclut une consultation hebdomadaire de 30 minutes.

Nous faisons ce que vous ne pouvez pas faire : créer des relations et obtenir des mandats.

Réservez un appel de 20 minutes avec JJ



www.nixedonia.net/belgium



John James McVeigh

Fondateur & Formateur Principal

+44-7534-729-009

+420-776-782-688

jjimcveigh@nixedonia.net

www.nixedonia.net/belgium

