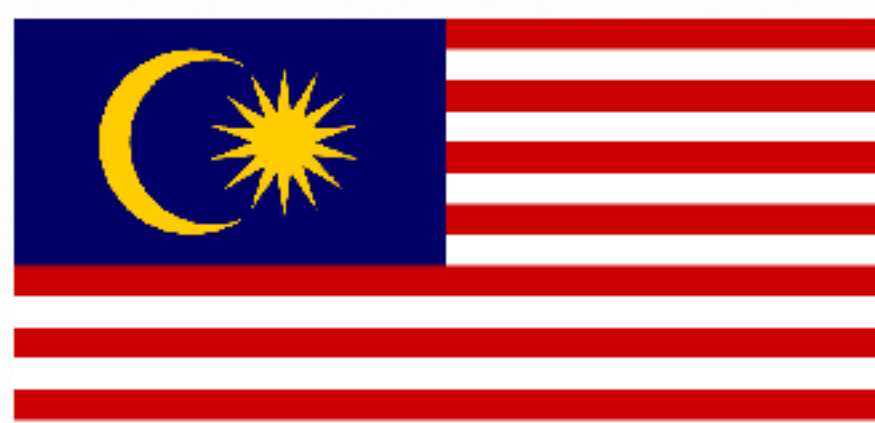




SESI KOMPLIMENTARI
Legal New Client Hunting
1 jam • Dalam talian • PERCUMA

1 Sesi 1-jam dalam talian yang praktikal dan interaktif tentang bagaimana peguam boleh menggunakan teknik pembangunan perniagaan moden untuk mengenal pasti prospek, membuat keputusan dan memenangi mandat baharu.

Idea praktikal yang boleh anda gunakan dengan segera untuk menjana mandat baharu.



COACHING BD INDIVIDU (LEGAL SALES COACHING)
€180 setiap jam

3 Coaching 1-ke-1 untuk peguam dan rakan kongsi, berfokus pada prospek, pembangunan hubungan, cross-selling dan penukaran peluang kepada mandat baharu.

Sokongan peribadi yang membina keyakinan, konsistensi dan hasil.



John James McVeigh
Pengasas & Ketua Jurulatih, Nixedonia

+44-7534-729-009 (WhatsApp)
+420-776-782-688
jjmcveigh@nixedonia.net
www.nixedonia.net



4

LATIHAN PEMBANGUNAN PERNIAGAAN BERKUMPUL
Dalam talian €240/jam • Secara bersemuka €360/jam

Latihan interaktif merangkumi 24 topik teras untuk kumpulan sehingga ~12 peguam.

Bina kemahiran BD pasukan anda merentas prospek, hubungan, cross-selling, pelaburan dan penutupan serta memenangi mandat baharu.

Keupayaan lebih kukuh. Lebih banyak peluang. Lebih banyak kemenangan.



PERPUSTAKAAN PEMBANGUNAN PERNIAGAAN UNDANG-UNDANG NIXEDONIA
Akees seluruh firma • Dari €2,000

6

Koleksi lengkap pembentangan, handbook dan kuliah video merangkumi 24 topik.

Sumber pembangunan perniagaan komersial on-demand yang peguam anda boleh gunakan berulang kali.

Bagi firma yang menggunakan teknologi dengan baik, anda membina keupayaan BD yang berkekalan merentas firma.

NIXEDONIA

Membantu firma guaman berkembang maju dalam era AI



PRODUK DIGITAL

Pembentangan	€24.99
Handbook	€49.99
Kuliah Video	€99.99
Pakej Topik (Bundle)	€149.99

2

24 sumber BD praktikal dalam 50+ topik meliputi kawasan amalan, industri dan sektor utama.

Pengetahuan on-demand untuk peguam, bila-bila masa dan di mana sahaja anda perlukan.

Pengetahuan tepat. Tepat pada masa. Harga tepat.



OPENING DOORS BY NIXEDONIA
€480 setiap bulan

5

Kami melakukan prospek bagi pihak firma anda dan mengenal pasti pembuat keputusan untuk membuka pintu kepada outreach, menyampaikan minimum 1-2 prospek berkualiti setiap minggu yang termasuk konsultasi 20 minit.

Fokus pada perkara yang anda lakukan paling baik, bina hubungan dan menangi mandat.

Tempah Perbualan 20-Minit dengan JJ



www.nixedonia.net/malaysia

